



## **Ambitiøs salgstalent med administrativ profil**

Er du en pålidelig salgsprofil, der i tæt samarbejde med vores CEO motiveres af at skabe resultater?

Er du ambitiøs og på sigt eventuelt gerne vil overtage ledelsen af salget?

Har du lyst til at blive en del af et mindre team med dedikerede kolleger, der sætter baren højt for både performance og god kundeservice?

Hos My Instore Radio får du mulighed for at arbejde i et professionelt miljø, hvor kunden altid er i fokus. Hos os ligger vi bl.a. vægt på mulighed for personlig udvikling og ansvar.

### **Hvem er vi?**

Vi er en Billund baseret produktionsvirksomhed i sund vækst. My Instore Radio blev grundlagt i 2011. Vi er 9 kolleger, som dækker rollerne developers, supporters, music management etc. 3 af vores kolleger arbejder fra Los Angeles, USA.

Vi er specialister i baggrundsmusik og digital signage solutions til butikker, restauranter, hotelkæder m.m. Vores produkter findes i hele verden.

My Instore Radio hører sammen med AVdesign og tilsammen beskæftiger vi i alt 25 dygtige kolleger med forskellige nationaliteter.

### **Rollens indhold**

Rollen kræver ikke nødvendigvis en tung erfaring, hvis du er den rette person. Det er dog yderst vigtigt, at du formår at sætte dig grundigt ind i vores produkter, så du kan skabe værdi for vores kunder. Vi værdsætter et proaktivt og loyalt mind-set og den naturlige interesse for både salgsdelen samt den administrative del af jobbet. Du vil få et tæt samarbejde med vores CEO og bliver sparringspartner i de daglige dialoger omkring salget.

Ideelt vil du have let erfaring med marketing, da jobbet også indebærer at få optimeret vores branding.

Vi tilbyder spændende udfordringer, hvor du kan gøre en forskel for både eksisterende og nye kunder.

For den rette kandidat er der stor mulighed for udvikling og advancement i rollen.

### **Opgaver og ansvar:**

- Række ud til branchenetværk og skabe kundemøder.
- Branding og synlighed opbygges i rette kontekst.
- Bidrage til udvikling af forretningen – herunder håndtering af salgstilbud.
- Understøtte det eksisterende salgsarbejde.



### **Hvem er du?**

Du har en positiv og smilende indstilling. Vi forventer, at du er seriøs omkring dit arbejde. Du skal desuden være pålidelig, være drevet af ordentlighed, og dine kollegaer skal altid kunne regne med dig.

Du har et højt service gen og gode kommunikationsevner – både på dansk og engelsk. Begge sprog skal beherskes på højt niveau både i skrift og tale.

Du har passion for at sætte dig i kundens sted og altid efterlade et positivt og loyalt indtryk. Det er vigtigt at kunne udvikle vores kunders succes – bl.a. gennem grundig produktkendskab.

Du viser initiativ og en fleksibel tilgang til tingene. Det er naturligt for dig altid at skabe gode relationer til såvel kunder som kolleger.

### **Vi tilbyder**

- Gode arbejdsforhold og en spændende arbejdsplads.
- Et godt team af kompetente og hjælpsomme kolleger.
- Du bliver en del af et travlt og uformelt arbejdsmiljø med en god og respektfuld tone.
- Fokus på work-life-balance.
- En virksomhed med en sund udvikling.
- Gode muligheder for kompetenceudvikling.

### **Yderligere information**

Vi ønsker at få dig med på holdet snarest muligt.

Der er tale om en fast stilling på 37 timer pr. uge.

For mere information omkring My Instore Radio tjek gerne vores hjemmeside ud:  
<https://myinstoreradio.com/>

Eventuelle spørgsmål til stillingen kan sendes til [application@myinstoreradio.com](mailto:application@myinstoreradio.com)

Vi ser frem til at modtage din motiverede ansøgning og CV på: [application@myinstoreradio.com](mailto:application@myinstoreradio.com)

Vi holder løbende samtaler og stillingen lukkes, når vi har fundet den rette kandidat.